

Licence pro sciences, technologies, santé mention commercialisation de produits et services



Licence professionnelle

Niveau II (Bac + 3 et 4)

Niveau européen 6 : Savoirs approfondis

[Code Certif Info N°91021]

Avertissement : cette fiche est en état archivé

Descriptif, Objectif et Programme

Descriptif

Former des technico-commerciaux et des responsables spécialisés dans la commercialisation de produits et de services industriels.

Objectif

- Des savoirs : comprendre une démarche marketing et commerciale dans le secteur secondaire et savoir appréhender les évolutions de l'environnement économique et juridique
- Des savoir-faire : gérer un portefeuille clients, le développer et l'amplifier, établir un devis, créer une offre produits et la rendre opérationnelle
- Des savoir-être : développer un comportement commercial, savoir organiser et animer des réunions ou des événements, apprendre à gérer son temps

Programme

Parcours Technico-commercial en produits et services industriels (TCPSI)

Poursuite et débouchés

Débouchés

- Technico-commercial dans une entreprise du secteur secondaire
- Postes d'encadrement commercial et responsabilités en marketing
- Chef de produit, directeur commercial, ingénieur d'affaires

Autres informations

RNCP

Inscrit de droit

Valideur

Université Claude Bernard - Lyon 1

Pour en savoir plus

http://iut.univ-lyon1.fr/formation/offre-de-formations/tc/licence-professionnelle-technico-commercial-en-produits-et-services-industriels-tcpsi--603036.kjsp?RH=IUT_FOR

Ce titre remplace

Licence pro commerce spécialité technico-commercial en produits et services industriels (<https://reseau.intercariforef.org/formations/certification-54361.html>)

Ce titre est remplacé par

Licence pro mention commercialisation de produits et services (<https://reseau.intercariforef.org/formations/certification-103457.html>)

Session de l'examen

Année de la première session	Année de la dernière session
Information non communiquée	Information non communiquée

Domaine(s) de formation

34554 : Commerce

Lien(s) vers les métiers (ROME)

C1102 : Conseil clientèle en assurances

C1201 : Accueil et services bancaires

C1206 : Gestion de clientèle bancaire

D1401 : Assistanat commercial

D1406 : Management en force de vente

Groupes formation emploi (GFE)

Q : Commerce

Accessibilité

Formation initiale	Formation continue	Apprentissage	Contrat de pro	VAE	Demande individuelle
Oui	Information non communiquée	Information non communiquée	Information non communiquée	Oui	Information non communiquée

Informations mises à jour le 02/01/2019 par Certif Info.

<https://reseau.intercariforef.org/formations/certification-91021.html>