

# BTS Management des unités commerciales

Date de mise à jour : 16/10/2018 | Identifiant OffreInfo : 01\_25191

Information  
fournie par :  
Région Grand  
Est, missions  
Carif-Oref

## Certification et éligibilité au compte personnel de formation

BTS management des unités commerciales - Code CertifInfo 18990

- Éligibilité CPF : Code 239089 | Début de validité 02/01/2019

# Objectifs, programme, validation de la formation

## Objectifs

Etre capable de prendre la responsabilité de tout ou partie d'une unité commerciale, de remplir les missions telles que la gestion de la relation avec la clientèle, le management, la gestion et l'animation de l'offre de produits et services, la recherche et l'exploitation de l'information nécessaire à l'activité commerciale. Être en capacité d'intégrer un poste dans les domaines suivants :

- Assistant chef de rayon, directeur adjoint de magasin.
- Animateur des ventes, chargé de clientèle, conseiller commercial, délégué commercial, vendeur-conseil, marchandiseur.
- Télévendeur, téléconseiller
- Chargé d'accueil, chargé de l'administration commerciale

## Programme de la formation

Les programmes du BTS Management des Unités Commerciales par la voie de la formation professionnelle continue, définie au livre IX du Code du travail, sont issus du référentiel de certification édité par le CNDP.

- Unité U.1. Expression française (110 h)
- Unité U.2. Langue anglaise (110 heures)
- Unité U.3. Economie Droit - Management (260 heures)

Matières professionnelles de management et gestion (696 heures)

- Unités U.4, U.5 et U.6 Savoirs associés S 4 à S 8
- S 4- MERCATIQUE
- S 5- MANAGEMENT DES UNITES COMMERCIALES
- S 6 GESTION DES UNITES COMMERCIALES
- S 7 COMMUNICATION
- S 8 INFORMATIQUE COMMERCIALE

## Validation et sanction

titre diplôme homologué

## Type de formation

Certification

## Niveau de sortie

Fin de scolarité (niveau V bis) sortie fin de 3e

Niveau III (Bac + 2)

## Métiers visés

### Code Rome

- D1101 : Boucherie
- B1301 : Décoration d'espaces de vente
- D1105 : Poissonnerie
- D1106 : Vente en alimentation
- D1107 : Vente en gros de produits frais

## Durée, rythme, financement

Modalités pédagogiques

Durée

1168 heures en centre, 420 heures en entreprise

**Conventionnement** : Non

Financier(s)

Conditions de prises en charge

Financement : Total / Financement par le bénéficiaire Aides possibles : - prise en charge totale des frais de formation par l'OPCA de l'employeur éventuel - prise en charge totale ou partielle pour le chercheur d'emploi auprès de l'organisme d'accompagnement (pôle emploi ou autre)

## Conditions d'accès

Public(s)

Tout public

Modalités de recrutement et d'admission

**Niveau d'entrée** : Niveau I (Bac + 5 et plus)

Conditions spécifiques et prérequis

Pas de condition spécifique

Modalités d'accès

## Lieu de réalisation de l'action

**Formation mixte**

Adresse

2 rue Ettore Bugatti

67201 - Eckbolsheim

**Responsable** :

**Téléphone fixe** :

**Contactez l'organisme**

## Contacts

Contact sur la formation

**Responsable** : Didier MOSIN

**Téléphone fixe** : 0388108384

**fax** :

**Site web** :

**Contactez l'organisme**

Contactez l'organisme formateur

IFIDE

SIRET: 41809994100035

**Responsable** : MOSIN

**Téléphone fixe** : 0388108384

**Site web** : <http://www.ifide.net>

**Contactez l'organisme**

## Période prévisibles de déroulement des sessions

du 08/10/2018 au 30/06/2020

**débutant le** : 08/10/2018

Adresse d'inscription

2 rue Ettore Bugatti

67201 - Eckbolsheim

**Etat du recrutement** : Information non disponible

**Modalités** : Entrées / Sorties à dates fixes

## Organisme responsable

IFIDE Supformation

**SIRET** : 41809994100035

Adresse

.2 rue Ettore Bugatti

67201 - Eckbolsheim

**Téléphone fixe** : 0388108384

**Contactez l'organisme**